



Seminar und Workshop-Angebot 2018

Die Seminar- und Workshop-Insel
für neue Ideen und Impulse im
Herzen von Deggendorf!

Anmeldung unter:
www.kreativimpuls.de
0991-344 759 69

In Zusammenarbeit mit


STEFANIE FISCH
beratung training

Mehr Raum für Ideen: 3 Möglichkeiten die Kraft der Kreativ- und Seminarräume zu nutzen!

Die Stärken des Teams nutzen!

Wir liefern die Rahmenbedingungen für die Weiterentwicklung von Persönlichkeiten und Teams:

1. Workshops für Ihr Team mit bis zu 10 Personen: Teamentwicklung, Jahres-Planung oder Kundenservice.
2. After-Work-Seminarreihe: Hole Dir frische Impulse, entwickle sofort umsetzbare Ideen und knüpfe neue Kontakte.
3. Raum buchen mit Komplettservice: Inklusive Getränke, Moderations- Präsentationstechnik, Verpflegung und Reinigung.

Preisliste Workshops und Raummiete

Thema	Inhalt	Preis*
Teamentwicklung	Briefing, Vorbereitung, Tagesworkshop, Ergebnisprotokoll	1.400 €
Jahresplanung	Briefing, Vorbereitung, Tagesworkshop, Ergebnisprotokoll + Präsentation mit Umsetzungsempfehlung und Jahresplan	1.950 €
Kundenservice	Briefing, Vorbereitung, Kundenservice-Check, Tagesworkshop, Ergebnisprotokoll, Handlungsempfehlung	1.950 €
Raum mieten 1/2 Tag	Inkl. Ausstattung Präsentation und Moderation, Reinigung, gefülltem Kühlschrank und Nutzung der Küche für gemeinsame Pausen. Abrechnung der Getränke nach Verbrauch.	75 €
Raum mieten 1 Tag		100 €
Moderator/ Stunde	Einzelbuchung von Moderatoren außerhalb der Pakete	100 €

Alle Preise zzgl. 19% MwSt

After-Work-Seminarreihe 2018: 5 Bausteine des nachhaltigen Erfolgs!



Welche Erfolge wollen Sie ernten?

Thema	Inhalt	Termin
Ziele - Die bewegen	Paxisorientierte Darstellung des Erfolgsfaktors Ziele. Ziele richtig definieren. Ziele richtig vermitteln. Weg zur Zielerreichung definieren. Wie begeistere ich andere für meine Ziele? Zielverstärker identifizieren!	24. Januar 2018 18.00 - 21.00
Planung - Strukturiert und Agil	Ziele und Planung. Themen sammeln. Themen strukturieren und priorisieren. Einbindung von Mitarbeitern/ Partnern. Umsetzbar machen der Ergebnisse. Integration der Planung in den Arbeitsalltag. Umgang mit sich ändernden Einflüssen.	14. März 2018 18.00 - 21.00
Kundenservice als Wettbewerbsvorteil	Was bedeutet „guter Kundenservice“? Kundenorientierung und Qualität! Wo steht mein Unternehmen beim Kundenservice? Wie kann ich guten Kundenservice implementieren und halten? Prozesse – Strukturen – Mitarbeiterbeteiligung	11. April 2018 18.00 - 21.00
Führung als Wettbewerbsvorteil	Welche Bedeutung hat Führung(-sstärke) für mein Unternehmen? Führungsvision – Führungsstrategie – Führungsziele Welche Art von Führung ist förderlich für mein Unternehmen? Führungsstil Was brauchen meine Mitarbeiter, damit sie gut arbeiten können? Fördern – Fordern – Feedbacken	07. Juni 2018 18.00 - 21.00
Qualitätsmanagement als Kompass für den Erfolg	Entwicklung von (einfachen) Kennzahlen zur Messung der Qualität und Zielerreichung. Ergebnisse bewerten. Maßnahmen ableiten. Erkenntnisse umsetzen - Strategisch, Planerisch, Führung.	04. Juli 2018 18.00 - 21.00

Teilnahmegebühr 75 € + 19% MwSt. je Thema. Bei Buchung der gesamten Seminarreihe 300 €. Enthalten sind Teilnehmerunterlagen, 2,5 Stunden methodisch abwechslungsreicher Workshop, sofort umsetzbare Ergebnisse, Bio-Business-Snack, Getränke, Networking und Impulse in einer kreativen Atmosphäre. Alle Teilnehmer erhalten einen Nachbetreuungs-Service bis 6 Monate nach Seminarende.

Wir begleiten Sie auf dem Weg zu mehr Erfolg!



Günther Seitz

Diplom-Betriebswirt (FH)
Direktmarketingfachwirt BAW

Experte für vertriebsorientiertes Marketing und Kundenservice

Günther Seitz greift auf umfangreiche Erfahrung zurück und hat die Expertise in vielen erfolgreichen Projekten unter Beweis gestellt. Und das immer mit nachhaltigem Erfolg. Denn er übernimmt auch die Verantwortung für die Umsetzung.

Die Praxis aus 25 Jahren Marketingenerfahrung, 17 Jahren Projektleitungserfahrung, 15 Jahren Vertriebserfahrung und 12 Jahren Führungs- und Managementenerfahrung geben ihm die Sicherheit für die strukturierte und fundierte Beratung.

„Erfolge sind planbar und der Wert der Beratung ist messbar!“

Steffanie Fisch

M.A. Personalentwicklung
Dipl. Sozialpädagogin (FH), Schwerpunkt Erwachsenenbildung

Als strategische Personalentwicklerin unterstütze ich Ihr Unternehmen bei der Bedarfsermittlung, der Planung, Konkretisierung und Umsetzung von Maßnahmen zur Entwicklung Ihrer Führungskräfte und Mitarbeiter.

Als leidenschaftliche Trainerin mit immer einer neuen Idee im Kopf verbinde ich Charme mit Kompetenz und Beharrlichkeit. Beratungsprozesse, Moderationen, Teamentwicklungen und klassische Seminar- und Coachingformate – individuell auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt – bilden hierfür den Rahmen.

„Wege entstehen, indem man sie geht!“




Kreativimpuls
Verkaufsfördernde Marketing-Beratung

Inhaber Günther Seitz
Westliche Zwingergasse 7
94469 Deggendorf
Tel.: 0991/ 344 759 69
mail@kreativimpuls.de
www.kreativimpuls.de